



# LECTURAS SOBRE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

## ESTADOS UNIDOS

Reporte Semanal No. 236

26 de junio de 2017

### **Presidente del influyente Comité de Medios Arbitrios de la Cámara de Representantes expresa preocupaciones sobre la posición de la administración en materia comercial**

- Durante la audiencia celebrada el pasado 22 de junio por parte del influyente Comité de Medios Arbitrios de la Cámara de Representantes (House Ways and Means Committee) –el cual está a cargo de legislar sobre comercio internacional– el Presidente del Comité, Kevin Brady (R-Tx) indicó que existen preocupaciones por parte del Congreso sobre la posición de la administración en materia comercial.
- El Congresista Brady, señaló que no está de acuerdo con la caracterización negativa de la política comercial de Estados Unidos de las décadas pasadas y, contrario a las declaraciones del Presidente Trump de que los acuerdos comerciales han sido desastrosos para los trabajadores estadounidenses, Brady resaltó que las redes de acuerdos comerciales han ampliado la apertura comercial lo cual ha permitido que las empresas, trabajadores y consumidores de Estados Unidos estén mejor. Adicionalmente, señaló que los países competidores han estado sujetos a una aplicación de reglas estrictas bajo la OMC gracias al liderazgo de Estados Unidos lo cual ha evitado que algún país haya tomado ventaja de la apertura del país, por ello señaló la importancia geopolítica de fortalecer los principios de libre comercio, y de un sistema comercial basado en reglas, especialmente ante la creciente competencia por parte de China.
- Brady defendió el TLCAN y pidió cautela a la administración en la renegociación del TLCAN, señaló que contrario a las críticas de la Casa Blanca al TLCAN, este ha creado empleos en Estados Unidos, ha disminuido los precios a los consumidores y ha ayudado a las empresas estadounidenses a ser más competitivas, incluso a las del sector manufacturero. Si bien reconoció que el tratado debe ser actualizado para reflejar la realidad actual del comercio en temas tales como comercio digital, propiedad intelectual, empresas propiedad del estado y nuevas modalidades de barreras aduaneras, la actualización debe realizarse sin perturbar el acuerdo actual ni el comercio en curso o los empleos que actualmente dependen del comercio de América del Norte.
- Más aún, el Congresista Brady urgió a la administración a negociar rápidamente una ambiciosa red de acuerdos comerciales que reduzcan las barreras y permitan mayores ventas de las empresas estadounidenses. En particular, expresó su interés particular en el TPP, el acuerdo con Europa, los cuales no han sido de interés de la administración, así como con Japón y el Reino Unido, los cuales en cambio son vistos de manera favorable por el Presidente Trump. Indicó la importancia del liderazgo de Estados Unidos en la región Asia Pacífico a fin de no seguir cediendo espacios en favor de China.
- Finalmente, señaló su fuerte objeción al énfasis que ha puesto la administración en reducir los déficits comerciales y a las amenazas de imponer barreras comerciales para lograr ese objetivo. De acuerdo al congresista Brady, existen varios factores detrás de los déficits comerciales y solo algunos de ellos están relacionados con el comercio. De mayor preocupación, es la intención de la Casa Blanca de establecer el principio de reciprocidad como la forma de resolver el déficit comercial y señaló que la historia ha probado que este enfoque proteccionista no ha sido exitoso.
- En este contexto, Brady expresó su preocupación particular por las restricciones potenciales a las importaciones de acero y aluminio que pudieran resultar de la investigación sobre seguridad nacional que actualmente lleva a cabo el Departamento de Comercio. Señaló que si esta investigación es utilizada inapropiadamente, la reducción en la oferta de acero a Estados Unidos impedirá a las empresas ser competitivas; se elevarán los costos, se enviará un mensaje a nuestros socios comerciales de que Estados Unidos no es un socio confiable, se dañará a países que realizan un comercio justo; y se enviará un mensaje proteccionista a aquellos países que buscan una excusa para tomar represalias de la



# LECTURAS SOBRE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

## ESTADOS UNIDOS

Reporte Semanal No. 236

26 de junio de 2017

misma forma. El Departamento de Comercio podría emitir sus recomendaciones tan pronto como esta semana, aunque algunos reportes de prensa señalan que existe cierto desacuerdo dentro de la Administración que podría retrasarla.

### Seis grupos empresariales del sector acero de Estados Unidos, México y Canadá emitieron sus objetivos y metas en la negociación del TLCAN

- A través de un comunicado conjunto, los seis grupos urgieron a sus respectivos gobiernos a asegurar que las negociaciones el TLCAN incluyan disposiciones que contribuyan al aumento del consumo de acero de la región, a incrementar el comercio de acero entre los países miembro; y a aumentar la participación de los productores de acero de la región en el mercado de norte américa.
- El comunicado fue firmado por el American Iron and Steel Institute (AISI), la Steel Manufacturers Association (SMA), la Canadian Steel Producers Association (CSPA), la Cámara Nacional de la Industria del Hierro y del Acero (CANACERO), el Committee on Pipe and Tube Imports (CPTI) y la Specialty Steel Industry of North America (SSINA),
- En el comunicado se precisaron recomendaciones para reforzar el Tratado: i) fortalecer las reglas de origen y los requisitos de valor de contenido regional; ii) promover la coordinación y cooperación en la aplicación efectiva de las leyes comerciales; iii) establecer disciplinas en materia cambiaria; iv) establecer disciplinas en materia de las empresas propiedad del estado; y v) mejorar la coordinación en los procedimientos operativos aduaneros, así como mejorar la infraestructura fronteriza.
- De acuerdo con el comunicado, el TLCAN ha proporcionado beneficios significativos a las industrias acereras de los tres países, y ha fortalecido las cadenas de valor del sector manufacturero de América del Norte, especialmente en sectores clave como el automotriz, además ha contribuido al aumento de las exportaciones, inversiones y a que permanezcan competitivas a nivel global.

### El Representante Comercial de Estados Unidos presenta las prioridades de Estados Unidos en materia comercial

- En su comparecencia ante el Comité de Finanzas del Senado del Comité de Medios Arbitrios de la Cámara de Representantes, el Sr. Robert Lighthizer, Representante Comercial de Estados Unidos indicó que su principal prioridad es la renegociación del TLCAN pero que las relaciones con la Unión Europea, las reforma a la OMC, y la vigilancia y aplicación efectiva de los acuerdos comerciales en vigor también forman parte de su lista de prioridades.
- Respecto al TLCAN, Lighthizer anunció que las negociaciones podrían iniciar tan pronto como el 17 de agosto y que mientras tanto el USTR se encuentra analizando los más de 12,400 comentarios públicos recibidos. Anunció además que se planea sostener varias audiencias a partir del 27 de junio a fin de formular la posición negociadora definitiva de Estados Unidos. Se comprometió a publicar una síntesis detallada de los objetivos de negociación al menos 30 días previos al inicio de las negociaciones. De acuerdo con reportes de prensa, la administración pretende concluir las negociaciones a finales del 2017 aunque no se ha fijado ninguna fecha límite.
- Sobre la Unión Europea, Lighthizer comentó que ambas partes se encuentran actualmente en proceso de definir la cobertura y alcance de la posible negociación, en el cual se incluirían temas bilaterales tanto como globales como la forma de resolver de forma común y coordinada el estatus de economía de mercado para ciertos países.
- Indicó que Estados Unidos también busca mejorar el funcionamiento de la OMC, en particular el mecanismo de solución de controversias. Informó que Estados Unidos se encuentra actualmente en el proceso de “articular” las áreas de mejora y los resultados que esperan obtener para mantener la relevancia del Sistema. Reconoció que este es un tema que actualmente se discute en el seno de la



# LECTURAS SOBRE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

## ESTADOS UNIDOS

Reporte Semanal No. 236

26 de junio de 2017

OMC y que aún existen diferencias entre los países miembro.

- Finalmente, Lighthizer enfatizó la necesidad de aplicar efectivamente las leyes que actualmente están en vigor y resaltó que muy poco se ha hecho en esta área en los últimos años. Informó que la administración conduce actualmente una evaluación seria de los mecanismos que se pudieran utilizar para sancionar a países que no respetan el sistema económico del país; así como una revisión y actualización de los planes de acción para asegurar que se identifican a los violadores de los derechos de propiedad intelectual y tomar así las acciones apropiadas; también la administración realiza revisiones a países que reciben preferencias comerciales.

- En un evento relacionado, esta semana se anunció que el Presidente Trump podría nominar Jeffrey Gerrish como Representante Comercial Adjunto para Asia, Europa, y el Medio Oriente así como para la Competitividad Industrial. De acuerdo con la nota de prensa de la Casa Blanca, Gerrish cuenta con una amplia experiencia en el litigio de disputas comerciales ante cortes nacionales, el TLCAN, y la OMC. Previamente, ha participado en numerosos casos defendiendo a empresas acereras de Estados Unidos. Otros dos funcionarios de la misma firma de abogados (Skanen) ha sido nombrados a altos puestos dentro del USTR.

<https://www.skadden.com/professionals/g/gerrish-jeffrey>

Amores 338 Colonia Del Valle  
C.P. 03100, México D.F.  
T (55) 5448 8160

[canacero.org.mx](http://canacero.org.mx)