



LECTURAS SOBRE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

ESTADOS UNIDOS

Reporte Semanal No. 240

19 de marzo de 2018

Incertidumbre entre países aliados sobre el proceso para negociar excepciones a los aranceles a las importaciones de acero y de aluminio

- Sin un proceso claro sobre cómo se gestionarán las excepciones a los aranceles en las importaciones de acero y aluminio, la Unión Europea y otros países aliados enfrentan ahora una negociación política con Estados Unidos en la cual cuentan con muy poco margen de negociación y con un alto grado de incertidumbre sobre el resultado último.
- Las medidas arancelarias en acero y aluminio han generado una reacción de rechazo por parte de países aliados –especialmente de la Unión Europea- sin que se haya definido hasta ahora un camino claro de cómo resolverse. Cecilia Malmström, Comisionada de Comercio de la Unión Europea, señaló la semana pasada después de su reunión con el Emb. Lighthizer “que aún no existe claridad sobre cuál es el procedimiento para llegar a una solución” por lo que las discusiones continuarían esta semana.
- Por su parte, el Ministro de Comercio de Francia señaló que la medida comienza a tener impactos reales lo que acelerará una decisión de la Unión Europea para imponer represalias. Indicó que están en riesgo las reglas internacionales de la OMC, las cuales no permiten negociaciones bilaterales de la forma discrecional con que Estados Unidos las ha estado planteando. Aseveró que la Unión Europea no hará ningún tipo de concesiones ni será forzado a revivir negociaciones del Acuerdo Transatlántico las cuales, enfatizó, no se reanudarán hasta que Estados Unidos no acepte el Acuerdo de París.
- En Estados Unidos, aunque será difícil que prospere, el Senador Jeff Flake (R-AZ) señaló que impulsará legislación que bloquearía los aranceles - similar a la que se aprobó en los 70s cuando la administración Carter intentó imponer aranceles a las importaciones de petróleo. El Senador enfatizó que la incertidumbre que genera este tipo de políticas empeora el ya de por sí difícil entorno comercial de Estados Unidos. Así mismo, continúan las presiones internas de industrias como la automotriz, autopartes, cervecera, y enlatados bajo el argumento de que el aumento de aranceles implicará un aumento en precios y de que negociar excepciones no solucionará los problemas fundamentales del exceso de capacidad en el comercio de acero y aluminio.
- Por su parte, la excepción de Canadá y México condicionada a que se logre un acuerdo trilateral “favorable” para Estados Unidos ha abierto un canal de negociación con otros países que también buscan ser exceptuados bajo mecanismos o principios aún sin definir por la Administración.
- Hasta el momento, el USTR solo ha emitido declaraciones generales de que *“cualquier país que sea relevante para la seguridad nacional podrá solicitar reuniones para discutir compromisos o acciones en materia de comercio de acero y aluminio que atiendan las preocupaciones de Estados Unidos”*. El Presidente anunció este viernes que se trabaja para exentar rápidamente a las importaciones procedentes de Australia toda vez que, según el Presidente Trump, se ha comprometido a sostener una *“relación militar y comercial justa y recíproca”*. El Presidente concluyó que las excepciones serán con base en intereses de seguridad nacional.

La Administración Trump debería buscar alianzas con socios comerciales para presionar a China en lugar de tomar medidas proteccionistas

- Según el reporte del Information Technology and Innovation Foundation, China ha utilizado barreras comerciales y políticas industriales que la OMC no ha sido capaz de combatir. La adhesión de China a la OMC no ha sido suficiente para que China implemente una economía de mercado - ni ha aumentado su disposición para hacerlo – y continúa siendo una manejada por empresas propiedad del estado.
- El reporte señala que la imposición de aranceles a las importaciones de acero y aluminio ha renovado la atención a la política comercial de China y que si bien las medidas anunciadas por el Presidente



LECTURAS SOBRE LA ECONOMÍA INTERNACIONAL

ESTADOS UNIDOS

Reporte Semanal No. 240

19 de marzo de 2018

Trump no han sido dirigidas explícitamente contra las importaciones provenientes de China, y que estas no afectan a las exportaciones Chinas que representan apenas un 3 por ciento del consumo de acero en Estados Unidos, las medidas han puesto en la mesa de discusión el enfoque a seguir respecto al comercio con China.

- El reporte urge a la Administración a utilizar el sistema global de libre comercio en contra de China. Esto significa iniciar más acciones en la OMC, mayor trabajo para actualizar las reglas tal que reconozcan las diferentes modalidades de comercio desleal de China, unirse con otros países de Asia, por ejemplo, a través del TPP, para reforzar el sistema multilateral en la región e influir en las políticas de China a través de estándares estrictos.
- La falta de acuerdos de nueva generación que establezcan reglas principios y normas más elevados en la región asiática ha propiciado que China influya cada vez más en los términos y la estructura del comercio mundial.
- Por ello, Estados Unidos debe encabezar una alianza con socios internacionales para presionar a China a seguir prácticas de comercio leales, sin embargo, las medidas arancelarias en acero son medidas contrarias a esta estrategia. El reporte concluye que la vigilancia de las políticas de China por parte de la comunidad internacional será la única forma en que China reaccionará. <https://itif.org/publications>

El Presidente Trump podría anunciar en las próximas semanas un aumento en los aranceles a las importaciones de más de 100 bienes procedentes de China

- Como parte de la investigación bajo la sección 301 iniciada contra los actos, políticas, y prácticas de China relacionadas con las transferencia de tecnología propiedad intelectual e innovación en

China; el Representante Comercial de Estado Unidos, Robert Lighthizer presentó al Presidente un paquete arancelario por más de 30 mil millones dólares de importaciones procedentes de China en un amplia gama de productos de sector electrónico, telecomunicaciones, mueble, juguetes, prendas de vestir y calzado.

- El Presidente parece estar decidido ahora a actuar específicamente contra China después de que se ha resistido a hacerlo en su administración. Esta es una medida que cuenta con mayor aceptación al interior de Estados Unidos por lo que se planea emitir con rapidez y tratar de compensar las críticas que recibió al anunciar las medidas contra acero y aluminio por no atacar directamente a China
- Como se recordará, el pasado mes de agosto de 2017, el Presidente Trump instruyó al U.S. Trade Representative Robert Lighthizer a iniciar una investigación contra China bajo la sección 301 de la Trade Act de 1974 por violaciones a los derechos de propiedad intelectual de Estados Unidos. En particular, analizar las leyes, políticas, prácticas o acciones que obligan a las compañías estadounidense a transferir tecnología valiosa para competir en el mercado. Como resultado de la investigación, la administración está evaluando la imposición de aranceles a más de 100 productos chinos y la imposición de restricciones a la inversión que impida a ciudadanos de China la adquisición, control, o participación accionaria en empresas de Estados Unidos.
- La lista de bienes sujetos a sanciones se encuentra en evaluación y las restricciones a la participación de la inversión e inversionistas chinos aún enfrentan obstáculos legales sobre su alcance. Según, la propuesta actual del USTR se impediría a más de 1,300 millones de ciudadanos chinos para invertir en Estados Unidos cuando lo que se busca es dirigir las restricciones a empresas del estado. Tampoco se han decidido los sectores en que se aplicará.